



雑誌「通販生活」商品
プロデューサーが語る!



「売れる」商品開発 ～需要は個がつくる～

- ◆数多くの新商品が世の中に出てくる一方、市場に長く残る商品はわずかです。
消費者ニーズの多様化に伴い、新商品の開発に追いかけている企業様も多いのではないのでしょうか。
- ◆そこで、10月のさいたま新都心セミナーでは、あの「通販生活」を手がける吉川美樹氏をお招きし、「売れる」商品開発の手法について学びます。
- ◆1982年の創刊以来、寝具や調理用品、化粧品、衣料品など、数多くのロングヒット商品を生み続ける「通販生活」。価格競争ではなく、高品質、長寿命のピカイチ商品を育成しながら長期的に販売する企業姿勢から、消費者目線を意識する「通販生活」流の商品開発手法をご紹介します。
ふるってご参加ください!

プログラム

- ・「通販生活だけ」という企業個性で顧客信頼を得る方法
- ・長期育成が叶う売れる商品開発
- ・売れる誌面づくり「知」と「情」

※さいたま新都心会場では、セミナー終了後にミニ相談会を開催いたします!

参加費
・無料・

参加お申込み方法は裏面をご覧ください▶

日程

11/9 2018 FRI 受付開始 14:30～
15:00▶16:30

講師

吉川 美樹氏 株式会社カタログハウス
新商品開発部統括部長

会場・定員

さいたま新都心会場 | ビジネスプラザさいたま
埼玉りそな銀行さいたま新都心支店3F
本川越会場 | 本川越セミナールーム
埼玉りそな銀行本川越支店4F※
南越谷会場 | セブンデイズプラザみなみこしがや
埼玉りそな銀行 南越谷支店2F※
熊谷会場 | 熊谷セミナールーム
埼玉りそな銀行熊谷支店3F※

定員 50名
定員 30名
定員 15名
定員 20名

※本川越会場、南越谷会場および熊谷会場では、「ビジネスプラザさいたま」からの中継放映となります。

さいたま新都心会場 アクセス

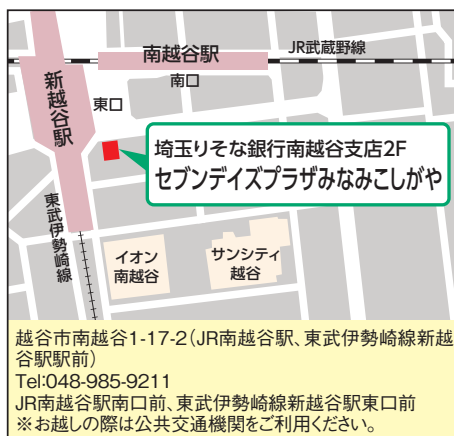


埼玉りそな銀行 りそな総合研究所

本川越会場 アクセス



南越谷会場 アクセス



熊谷会場 アクセス



講師

吉川 美樹 (よしかわ みき) 氏

株式会社カタログハウス
新商品開発部統括部長

大学卒業後、大手ペイントメーカーに就職。その後、目黒区消費者センターの商品テスト講師を経て、カタログハウスに入社。主婦目線を武器に、カタログ『通販生活』で、1媒体で1億円以上のヒットを飛ばし、売上実績は常に社内トップ。これまでにデビューさせた商品は500点以上、その活躍ぶりは情報番組でも放映された。2011年、カタログハウス初の美容誌『スロワージュ』を立ち上げ、商品開発責任者兼編集長に就任。2017年、暮らしの道具、機能衣料、ファッションと分かれる開発部全体の統括責任者に就任。著書に『半径1メートルの「売れる!」発想術』(サンマーク出版)『残業ゼロで成果が上がる!スピード仕事術』(大和書房)がある。

11/9(金)「売れる」商品開発 ～需要は個がつくる～ 申込書



下記ご記入の上、このままFAXでお送りください

FAX 03-3699-6629・6729 りそな総合研究所行

りそな総研の会員様は、ホームページより簡単にお申込みいただけます。是非ご利用ください!
お申込みはこちら ▶ <https://www2.rri.co.jp/seminar/pu-b-bps.html>

※本申込書に記載された個人情報等は、りそな総合研究所が、埼玉りそな銀行(本セミナーの主催者)と共有いたします。(※個人情報等の利用目的:本セミナーを円滑に運営するため、また、セミナー・イベント及び関連するサービスにかかる各社からのご案内・ご提案のため)なお、各社のプライバシーポリシー等は、以下URLをご確認ください。
埼玉りそな銀行(https://www.saitamaresona.co.jp/util/kojin_jouhou.html) りそな総合研究所(<https://www2.rri.co.jp/kojin/index.html>)
※また、本申込書に記載された個人情報等は、カタログハウス(本セミナー講師の所属企業)に第三者提供いたします。
カタログハウスにおける利用目的:同社からのサービスにかかるご案内・ご提案のため
カタログハウスのプライバシーポリシー等は、以下URLをご参照ください(https://www.cataloghouse.co.jp/guide/privacy_policy.html)。

個人情報等の取扱いに関して「私は上記の事項を確認、同意の上、申込みをします」

参加会場	☐ さいたま新都心会場 ☐ 本川越会場※ ☐ 南越谷会場※ ☐ 熊谷会場※		ミニ相談会	さいたま新都心会場にご参加の方のみご回答ください。 参加を ☐ 希望する ☐ 希望しない		
貴社名	りそな総研会員		会員・一般	会員番号		
所在地	取纏め責任者		氏名	ふりかな()		
			所属・役職			
TEL	()	FAX	()	銀行取引店	支店	
参加者	氏名	ふりかな()	所属			
	氏名	ふりかな()	所属			
				役職		
				役職		

※本川越会場、南越谷会場および熊谷会場では、「ビジネスプラザさいたま」からの中継放映となります。
※埼玉りそな銀行、りそな総合研究所および講師と同業の方は、参加をお断りする場合がございます。
※定員を超えた場合は、当社よりお電話でご連絡いたします。

受講票は発行いたしません。セミナー当日は受付にてお名刺を頂戴いたします。

【お問合せ】りそな総合研究所会員・研修事業部(小林) TEL 03-5653-3951

入力

/