



CLICK HERE **お申込みはこちら**

展示会営業®の 仕組と売上アップ2019

～出展費用の10倍売る!～

展示会を活用して優良な見込み客と出会い受注し売上を上げるためには、勝ちパターンとも言うべき鉄則があります。本セミナーは、『売上をアップさせる展示会営業の急所』がわかるセミナーです。1年以内に展示会出展を予定されている皆さま、是非ご参加ください!

<本セミナーをおすすめしたい皆さま>

- ・展示会で売上増、顧客増を目指す経営者様、営業責任者様、営業担当者様
- ・初めての展示会出展で不安な経営者様、営業責任者様、営業担当者様
- ・展示会出展を迷っておられる経営者様、営業責任者様、営業担当者様

※2018年9月13日に開催した「展示会営業®の仕組と売上アップ」にご参加いただいた皆さまにも新たな発見をしていただける内容です。

プログラム

- ① 展示会で獲得した名刺を一枚もムダにしない発想法とは?
- ② 3秒で来場者の心を射止める展示会ブースづくり技術とは?
- ③ 明日から使える!業績アップシナリオを展示会営業に組み込む!

参加費
無料

日程	9/10 2019 TUE 15:00▶17:00	受付開始 14:30~
講師	清永 健一氏	株式会社ピュア・コンサルティング 代表取締役社長
会場・定員	さいたま新都心会場	ビジネスプラザさいたま 埼玉りそな銀行さいたま新都心支店3F 定員 50名
	本川越会場	本川越セミナールーム 埼玉りそな銀行本川越支店4F** 定員 30名
	南越谷会場	セブンデイズプラザみなみこしがや 埼玉りそな銀行 南越谷支店2F** 定員 15名
	熊谷会場	熊谷セミナールーム 埼玉りそな銀行熊谷支店3F** 定員 20名
	東京会場	ビジネスプラザとうきょう 深川ギャザリアW2棟2F** 定員 40名
主催	埼玉りそな銀行 リそな銀行 リそな総合研究所	
共催	ピュア・コンサルティング	

※本川越会場、南越谷会場、熊谷会場および東京会場では、「ビジネスプラザさいたま」からの中継放映となります。

さいたま新都心会場 アクセス

Business Plaza
RESONA ビジネスプラザ さいたま

さいたま市大宮区吉敷町4-262-16(マルキュービル内)
さいたま新都心支店3階 Tel:048-851-3232
JR高崎線/宇都宮線/京浜東北線「さいたま新都心駅」
東口より徒歩3分
※お越しの際は公共交通機関をご利用ください。

