

「成長する未来を切り拓く！」  
経営者向け 経営のアップデートシリーズ③

お申込みはこちら  
---Click Here---

# 社内横断で成功に導く 「新規事業・市場開拓・新顧客開拓」

参加費  
無料

## ～ 講演の概要～

人口減少・コロナの状況を踏まえ、新規事業を検討する企業が増えています。しかし、その多くが思うような成果を上げられていないのが実態です。主な要因として、推進が後回しになる、周囲の理解・協力が得られないなど、事業内容以外に拠るものであることも多いです。こうした障害が生じる大きな理由の1つに「1人、または少数の担当者に推進が丸投げされている」という点が挙げられます。

新規事業に対する社内の理解度を高め推進力を上げる手法として、『組織横断プロジェクトによる新規事業・成長戦略作り』をご紹介します。

## ～ 講演のポイント～

1. 新規事業の失敗する根本要因
2. 組織横断型プロジェクトの発足・推進手法と実例

日程

2022年  
**6月14日 (火)**

参加お申し込み方法は裏面をご覧ください ▶

アクセス開始 14:50～

**15:00 ▶ 16:00**

講師

株式会社タナベ経営  
S&D事業 チーフコンサルタント  
本間 貴大 氏

申込期日

**6月10日 (金) 17:00**

視聴等

オンライン開催 (Zoom 配信)

定員 100名

共催

タナベ経営  
埼玉りそな銀行・りそな銀行  
関西みらい銀行・みなと銀行  
りそな総合研究所

## 講師紹介



### 本間 貴大 氏

株式会社タナベ経営 S&D事業 チーフコンサルタント

不動産業界にて全国を飛び回り、営業の最前線で活躍後、タナベ経営へ入社。現場経験からつかんだノウハウを生かし、事業戦略構築・新規事業開発を得意とする。その他、営業戦略実行支援や幹部教育まで幅広く手掛ける。特に市場環境将来予測や新規事業アイデア評価の領域ではクライアントからの信頼は厚い。住宅・建設・卸業における中長期ビジョン策定・事業戦略構築の実績多数。

## Live配信のご案内

- ・配信はZoomウェビナーを利用します。
- ・Zoom約款に同意し、事前にアプリをダウンロードしていただく必要があります。
- ・インターネットは、Wi-Fi環境をおすすめいたします。
- ・接続にかかる通信費用はお客様の負担となります。

## ◆お申込方法◆

りそなグループセミナー受付サイトからお申込み下さい

受付サイト ▶ <https://bp.resona-gr.co.jp/public/application/add/13403>

注：お申し込み期日は6月10日(金)17:00 までとさせていただきます。



## 受付後のご連絡

お申込み時に登録頂いたメールアドレスに「受付完了メール」が自動配信されます。セミナー前日までに、登録頂いたメールアドレスに「視聴用URL」と「セミナーIDとパスコード」をお送りします。

## 当日のご視聴方法

- セミナー開催予定時刻の10分前から、アクセス可能です。
- お送りした「**視聴用URL**」もしくは「**セミナーIDとパスコード**」でログインしてください。

## ご視聴における禁止事項

- ・セミナー内容の録音・録画・複製等2次利用を禁止いたします。
- ・不正アクセスを禁止いたします。
- ・講師と同業の方は、視聴をお断りいたしております。

## 個人情報の取り扱い

本セミナー参加申込みにかかる個人情報は、共催者・講師間で共有させていただきます。また、本申込みに記載された個人情報は、本セミナーの運営の他、共催者からのご案内に利用させていただきます。なお、利用目的の全文など個人情報の取り扱いについては、各社ホームページをご覧ください。

個人情報の管理において責任を有する者の名称：埼玉りそな銀行

- りそなホールディングス：<https://www.resona-gr.co.jp/holdings/other/privacy/index.html>
- タナベ経営：<https://www.tanabekeiei.co.jp/t/policy.html>

【お問合せ】

ビジネスプラザさいたま（中村）TEL 048-851-3232