

講演の概要~

国内の人口と企業数が減少する中、BtoBにおいてもBtoCにおいても、新規顧客開拓の難易度はます ます上がっています。この状況下で重要性を増しているのが、過去にアプローチした見込み客情報(ハウ スリスト)です。自社の財産であるハウスリストを活用し、見込み客を顧客へ変えていくマーケティングメ ソッドやプロモーション施策についてご説明いたします。

## 講演のポイント~

- 1. 獲得した見込み顧客を将来的な受注へ
- 2. 営業デジタル化・PR施策から新たな顧客創造モデルへ

В 程 2023年

3月23日(木)

講 師 株式会社タナベコンサルティング デジタルコンサルティング事業部 順一 庄田 氏 執行役員

聴 等 オンライン開催(Zoom 配信)

定員 100名

参加お申し込み方法は裏面をご覧ください

アクセス開始 14:50~

**15:00 16:00** 

込 期 в

3月21日(火)17:00

共 催

タナベコンサルティング 埼玉りそな銀行・りそな銀行 関西みらい銀行・みなと銀行 りそな総合研究所

リそな銀行 埼玉リそな銀行 🧥 関西みらい銀行 🌺 みなと銀行 🕲 リそな総合研究所



### 師紹介



#### 執行役員 庄田 順一 氐

#### 株式会社 タナベコンサルティング デジタルコンサルティング事業部

マーケティング戦略パートナーとして、顧客に向けたデジタルとリアルを 融合したコミュニケーションの戦略設計コンサルティング活動を展開。顧 客創造に向けたWEBとリアルを融合した集客プロモーションコンサルティ ングにより売上げ拡大を支援。マーケティングの戦略策定から、実行・運 営までトータルでサポート。特にプロモーション企画とその推進マネジメ ントを通じた人材育成で、クライアントから高い信頼を得ている。

# Live配信のご案内

- ・配信はZoomウェビナーを利用します。
- ・Zoom約款に同意し、事前にアプリをダウンロードしていただく必要がございます。
- ・インターネットは、Wi-Fi環境をおすすめいたします。
- 接続にかかる通信費用はお客さまの負担となります。

# ◆お申込方法◆

りそなグループセミナー受付サイトからお申込み下さい 受付サイト ▶https://bp.resona-gr.co.jp/public/application/add/17924



注:お申し込み期日は03月21日(火)17:00 までとさせて頂きます。

# 受付後のご連絡

お申込み時に登録頂いたメールアドレスに 「受付完了メール」が自動配信されます。 セミナー前日までに、登録頂いたメールアドレス に「視聴用URL」と「セミナーIDとパスコード」を お送りします。

# 当日のご視聴方法

- セミナー開催予定時刻の10分前から、 アクセス可能です。
- お送りした「**視聴用URL**」もしくは 「セミナーID とパスコード」 で ログインしてください。

# ご視聴においての禁止事項

- ・セミナー内容の録音・録画・複製等2次利用を禁止いたします。
- 不正アクセスを禁止いたします。
- ・講師と同業の方は、視聴をお断りいたしております。

# 個人情報の取り扱い

本セミナー参加申込みにかかる個人情報は、共催者・講師間で共有させていただきます。また、本申込み に記載された個人情報は、本セミナーの運営の他、共催者からのご案内に利用させていただきます。なお、 利用目的の全文など個人情報の取り扱いについては、各社ホームページをご覧ください。

個人情報の管理において責任を有する者の名称 : 埼玉りそな銀行

●りそなホールディングス : https://www.resona-gr.co.jp/holdings/other/privacy/index.html

●タナベコンサルティング : https://www.tanabekeiei.co.jp/t/policy.html

【お問合せ】

ビジネスプラザさいたま (松村) TEL 048-851-3232