

まだ間に合います！

価格転嫁対策のポイントとは

エネルギー価格や原材料費、労務費などが上昇する今、事業への影響が企業努力では吸収できなくなってきました。コストの上昇分を適切に取引価格に転嫁し、利益の確保をしなければ事業継続自体に支障が出てしまいます。また、賃上げ原資の確保に向けた価格転嫁のための交渉は、人材流出を防ぐ観点からも重要な課題です。本セミナーでは価格転嫁の実現に向けて、数字の捉え方や根拠のある目標数字に組み立て方、利益シミュレーションをわかりやすく解説いたします。

プログラム

- ① 「シミュレーション」が価格転嫁対策の最初の一手
- ② 世の中の状況を把握するために
(価格交渉支援ツールの簡単なお紹介)
- ③ 会社のお金の流れの見える化で現状を把握する
- ④ 意味と根拠ある目標数字の組み立て方
- ⑤ 価格転嫁前後の利益シミュレーション法

- 各機関からの支援策ご紹介
 - ・ 埼玉県 産業労働部 産業労働政策課
 - ・ 経済産業省 関東経済産業局 産業部 適正取引推進課

日程

2024年
5月14日 (火)

アクセス開始 14:50~

15:00 ▶ 16:20

講師

株式会社ソウルスウェットカンパニー
代表取締役 **仲光 和之氏**

申込期日

5月10日 (金) 17:00

視聴等

オンライン開催 (Zoom 配信)
参加費無料 定員 100名

共催等

共催：埼玉りそな銀行
りそな総合研究所
後援：経済産業省関東経済産業局
埼玉県

参加お申し込み方法は裏面をご覧ください ▶

講師 プロフィール

経営者の「想い」を「カタチ」にする『ビジョン実現コンサルタント』。
「また明日も行きたいと思える会社」を一社でも増やすため、経営理念の策定・浸透を通じた組織風土づくりを支援している。また少ない知識で財務内容を把握する「お金のブロックパズル」を使い、会社のビジョン実現をお金の面からもサポートする、経営数字の専門家でもある。
全国の商工会議所、商工会や東証プライム上場企業等で多数の登壇実績あり。
記憶にしっかりと残るワーク主体のセミナーが好評。

2001年 9月 同志社大学商学部卒業

2001年10月 中小建設業（電気工事業）入社。経理業務に従事。

2003年 4月 同社の工事部門に異動。現場監督（設計、積算、営業、受注から資材職人の手配、施工監理まで一気通貫）の業務に従事。職人に効率よく動いてもらうための業務段取りを徹底的に叩き込まれる。

2008年 5月 大手不動産業のグループ会社（不動産管理）へ転職。オーナー・テナントとの交渉業務に3年、新規部署立ち上げ、ビル管理業務のIT化推進、技能承継などの企画系業務に約7年従事。

2018年 3月 同社退職

2018年 4月 中小企業診断士として起業（株）ソウルスウェットカンパニー立上げ）

【所属・保有資格】

キャッシュフローコーチ®（一社日本キャッシュフローコーチ協会）

ビズストーム（経営ゲーム）認定インストラクター



◆ お申込方法 ◆

りそなグループセミナー受付サイトからお申込みください。

受付サイト ▶ <https://bp.resona-gr.co.jp/public/application/add/22577>

注:お申込み期日は5月10日(金)17:00 までとさせていただきます。



受付後のご連絡

お申込み時に登録頂いたメールアドレスに「受付完了メール」が自動配信されます。セミナー前日までに、登録頂いたメールアドレスに「視聴用URL」と「セミナーIDとパスコード」をお送りします。

当日のご視聴方法

- セミナー開催予定時刻の10分前から、アクセス可能です。
- お送りした「視聴用URL」もしくは「セミナーID とパスコード」でログインしてください。

ご視聴においての禁止事項

- ・セミナー内容の録音・録画・複製等2次利用を禁止いたします。
- ・不正アクセスを禁止いたします。
- ・りそなグループおよび講師と同業の方は、参加をお断りする場合がございます。

個人情報の取り扱い

本セミナー参加申込みにかかる個人情報は、共催者間で共有させていただきます。また、本申込みに記載された個人情報は、本セミナーの運営の他、共催者からのご案内に利用させていただきます。なお、利用目的の全文など個人情報の取り扱いについては、各社ホームページをご覧ください。

（共同利用を行う個人情報の管理において責任を有する者の名称：埼玉りそな銀行）

●りそなホールディングス：<https://www.resona-gr.co.jp/holdings/other/privacy/index.html>

【お問合せ】

ビジネスプラザさいたま（中村）TEL 048-851-3232