

知らない、は、 もったいない。

マネーの知っく塾

おトクなこと、
いっぱい教えて
もらいました♪



お気軽にお問合せください

コミュニケーション
ダイヤル [24時間受付] **0120-77-3192**

※第二土曜23時～日曜8時の時間帯を除きます。ただし、オペレーターによるサービスは土曜23時～日曜8時、日曜23時～月曜7時を除きます。

※年末年始、ゴールデンウィークにつきましては、受付時間が異なる場合があります。

※取引・照会サービス(サービスコード ②④)をご利用いただく場合は、発信者番号を通知してお掛けください。

※生年月日や電話番号等の他人に推測されやすい番号をキャッシュカードの暗証番号に登録されている場合、電話による取引をご利用いただけません。

※時間帯やお取引内容により、一部お取り扱いできない場合があります。

※プッシュ回線またはプッシュ音の発信可能な電話機からご利用ください。

応援ありがとうございました!



りそなソーシャルメディアネットワーク

りそなグループは、公式SNSでさまざまな情報を発信しています。

YouTube

Facebook

Twitter

LINE



埼玉りそな銀行のホームページもご覧ください

埼玉りそな銀行



発行 2017年12月 株式会社 埼玉りそな銀行
〒330-9088 埼玉県さいたま市浦和区常盤七丁目4番1号 TEL(048)824-2411(代)



SAITAMA RESONA TODAY

皆さまお一人おひとりに寄り添い、地元埼玉の発展に貢献してまいります。

2017年
9月期

特集1 「浦和美園出張所」オープン

発足後初の県内新規出店。
地元埼玉のさらなる発展のお手伝い。

特集2 お客様のニーズにお応えするために

高まるニーズにお応えし、
全力でサポート。

特集3 「オムニ・アドバイザー」を目指して

質の高い金融サービスで
「真に選ばれる銀行」へ。

SAITAMA RESONA TODAY

2017年9月期
埼玉りそな銀行TODAY

CONTENTS

トップメッセージ	01
特集1 「浦和美園出張所」オープン 発足後初の県内新規出店。 地元埼玉のさらなる発展のお手伝い。.....	03
特集2 お客様のニーズにお応えするために 高まるニーズにお応えし、 全力でサポート。	05
特集3 「オムニ・アドバイザー」を目指して 質の高い金融サービスで 「真に選ばれる銀行」へ。	07
りそなグループのネットワーク	09
地域本部の取組み	11
埼玉中央地域・埼玉東地域・埼玉西地域・埼玉北地域・埼玉営業本部	
埼玉県取組みとお知らせ	13
新しい税制のお知らせ	14
個人のお客様のために	15
法人のお客様のために	16
埼玉りそな銀行の情報ディスクローズ	17

表紙の写真：
ムクゲ自然公園の『秩父紅』（秩父郡皆野町）
福寿草の一種である「秩父紅」は秩父地方の固有種で長寿
と幸福を呼ぶ幻の福寿草と呼ばれています。開花時期は
2月中旬から3月上旬で、通常の福寿草と比べ、オレンジの
色の強い紅赤色の花を咲かせるのが特徴です。ムクゲ自然
公園内では1万株の秩父紅を楽しむことができます。



経営方針

「守るべきを守り」「変えるべきを変え」、
社員全員で質の高い地域金融機関No.1へ

- ① 地域金融機関の使命を忘れず、継続的に本質的な使命を果たす
- ② 更なる創造性に富んだ、新しい金融サービス企業へ進化する
- ③ 地域・お客様の立場に立ち、その期待に沿う「真に選ばれる銀行」を目指す

グループ基本戦略

次世代リテール金融サービスモデルの構築

『オムニ・チャンネル』の進化
26,000名の『オムニ・アドバイザー』の育成
『オムニ・リージョナル』体制の確立

目指す姿

「埼玉県の皆さまに信頼され、
地元埼玉とともに発展する銀行」
の実現へ

創造性に富んだ新しい金融サービス企業への進化に向けた 店頭サービス向上の取組み



印鑑レス取引の全店展開
(2018年3月完了予定)



店頭受付タブレットの全店展開
(2018年3月完了予定)



Visaデビット標準装備
カード即時発行機の全店展開
(P15ご参照)

トップメッセージ

「埼玉県の皆さまに信頼され、地元埼玉とともに発展する
銀行」を目指し、「守るべきを守り」「変えるべきを変え」、
社員全員で質の高い地域金融機関No.1へ

ごあいさつ

皆さまには、日頃より埼玉りそな銀行をご愛顧いただきまして、誠に
ありがとうございます。

2017年上期の埼玉県経済は、企業の生産活動や住宅投資などに
伸び悩む動きがみられましたが、雇用環境や個人消費の改善が続く
なかで、総じて緩やかに持ち直しています。海外情勢に留意する必要
はありますが、各種政策の効果により今後着実に景気が回復していく
ことが期待されます。

このような環境下、当社ではお客様の利便性向上に向けて、県内
店舗の充実や店頭サービスの向上に努めています。具体的には本年
11月に当社発足後初の県内新規出店となる浦和美園出張所を開設
いたしました。2018年8月には越谷レイクタウン地区への進出を
計画しており、既存の店舗についても順次リニューアルを進めてまい
ります。

一方、店頭サービスの向上のため、本年10月から個人のお客様の
普通預金口座にデビットカード機能を標準装備するサービスを開始
いたしました。また、デビットカードの即時発行や印鑑なしでのお取引、
店頭でのタブレット端末によるペーパーレスでのご案内の全店への

展開を進めております。お手続きにかかる時間の大幅な短縮など、
多くのお客様により便利にご利用いただけるように努めてまいり
ます。

当社を含みりそなグループでは、「お客様の信頼に応える」という
経営理念のもと、さまざまな金融サービスの提供において真にお客
さま本位の取組みを徹底していくための方針として、「りそなフィデュー
シャリー・デューティー基本方針」を本年6月に制定いたしました。お客
さまお一人おひとりに寄り添ったご提案を通じて、真にお客さまの
ためとなる質の高い金融サービスを提供してまいります。

当社は、引き続き、開業以来の目指す姿である「埼玉県の皆さまに
信頼され、地元埼玉とともに発展する銀行」の実現に向けて、役職
員一丸となって力強く取り組んでまいります。今後とも、一層のご
支援、ご愛顧を賜りますようお願い申し上げます。

2017年12月
社長 池田 一義



地域に
よりそう

発足後初の県内新規出店。地元埼玉のさらなる発展のお手伝い。

私たち埼玉りそな銀行は、
浦和美園エリアとともに
新たに歩んでまいります。

2017年
11月6日
オープン

■ 埼玉りそな銀行発足後、県内初の出店

当社は2017年11月6日(月)、今後大きな発展が見込まれる浦和美園地区に、埼玉りそな銀行発足後、県内初めての新規出店をいたしました。

お客さまの住宅ローンや資産運用(投資信託・保険)、資産承継(相続・遺言等)などに関するご要望にワンストップでお応えできる個人向け店舗として、幅広いソリューションを提供します。

■ 今まで以上に便利なサービスをご提供

口座の開設や貸金庫のご契約といったお取引*では印鑑を使わずキャッシュカードと生体認証(または暗証番号)でご利用いただけます。また、タブレット端末を活用して紙への記入をなくし、お手続きにかかる時間を短縮することで、お客さまのご相談にじっくりお応えいたします。

*ご融資など一部のお取引は除きます。



タブレット端末

生体認証システム

■ 地域の皆さまにご利用いただけるセミナールームを設置

地域の皆さまの会合等にご利用いただけるセミナールームのほか、365日ご利用いただける生体認証機能付の全自動貸金庫、授乳室や多目的トイレなどを設置しています。また、地域情報の発信の充実も図り、地域に親しまれるオープンな店舗を目指してまいります。



セミナールーム

〈新設店舗の概要〉

名 称 埼玉りそな銀行 浦和中央支店 浦和美園出張所
営業開始日 2017年11月6日(月)開設
所 在 地 埼玉県さいたま市緑区美園四丁目13番地13
(埼玉高速鉄道浦和美園駅東口徒歩1分)



ロビースペース



ATMコーナー



高まるニーズにお応えし、全力でサポート。

さまざまなお客様のニーズに的確に応え、地元埼玉の発展への貢献を より一層強めてまいります。

人によりそう 「プライベートバンキング部」がお客様の世代を超えた想いにお応えします。



急速な高齢化により高まる
資産承継・事業承継への想い
たとえば…

- 円滑・円滑な相続をして
仲のいい家族でいてほしい
- 私の後継者として
会社を継いでもらいたい
- 私に万が一のことがあっても
従業員の生活を守りたい

(2017年4月設置)

プライベートバンキング部
信託機能 不動産活用

■ プライベートバンキング部の取り組み

急速に高齢化が進む埼玉県において、資産・事業承継や安心・安全な資産管理・運用のニーズは、今後一層の増加が見込まれます。

りそなグループの特徴である「信託機能」を活用した専門的なご相談・ご提案の提供機能の一層の強化と、「不動産機能」を有する当社グループの優位性を活かし、「プライベートバンキング業務」をお客様のお悩みの解決に最もお役に立てる分野の一つと位置づけ、重点的に取り組んでいます。

ご家族の想いやご資産・事業は、世代を超えて受け継がれていきます。当社では、世代を超えたお客様の事業、ご家族の繁栄をサポートするため、さまざまなサービスを提供してまいります。

グループの信託・不動産機能を活かして
お客様の世代を超えた想いをサポート

財産相続	事業承継	不動産活用	金融資産
「遺産分割」と「納税」の二つを大きなポイントとした、きめ細かい事前対策で円滑な相続を実現します。 ●コンサルティングの流れ <pre> graph TD A[相続財産の確認] --> B[相続人・相続割合の確認] B --> C[相続税シミュレーション] C --> D[利害関係のチェック] D --> E[解決策のご提示] E --> F[遺言等の必要性の検討] </pre>	最適な解決方法や対応策を検討し、円滑な事業承継・資産承継に向けた全面的なサポートを実現します。 ●事業承継の主な課題 ●後継者教育 ●M&A ●MBO* ●資産承継対策 ●納税資金準備 ●支配権対策 ●自社株移転対策 ●分散株主・少数株主対策 ※MBO:マネジメント・バイアウトの略。経営者や従業員が自社株を取得して経営を承継すること。		

地域によりそう 「地域ビジネス部 プロジェクト開発推進室」が地元埼玉の地域づくりをサポートします。

公共施設の老朽化・まちづくりなどで
増加する政策課題
たとえば…

- 設備が整った学校で
子どもたちに学んでほしい
- 災害に強い安全で快適な
まちで暮らしたい
- 地域に新たな企業を誘致して
雇用も消費も盛り上げたい

(2017年4月設置)

プロジェクト開発推進室
まちづくり 企業誘致 PPP/PFI

■ プロジェクト開発推進室の取り組み

公共施設の老朽化にともなう更新や再配置などのニーズは、今後さらなる増加が見込まれており、民間のノウハウや資金を活用したPPP/PFIといった分野の拡大が期待されています。また、埼玉県は交通の要衝として企業の立地ニーズが高まる中、多くの産業団地整備が計画されており、加えて、市街地再開発をはじめとした多くのまちづくりも進行しています。

こうした背景を踏まえ、プロジェクト開発推進室では、社会基盤整備、地域経済活性化への貢献を一層強化していくため、県内地方公共団体や関連事業者の皆さまに対し、りそなグループのネットワーク・機能を活用した多様なソリューションを提供してまいります。

～「ひと」「企業」が住み続け る・流入する地域づくり～
地域の経済活性化・社会基盤整備への貢献は大命題

地方公共団体にとって 優先度の高い政策課題	課題解決に向けた 多様なソリューション機能
地域経済活性化	プロジェクト開発推進室 - 当社のソリューション PFIのノウハウ 不動産・信託機能 - 埼玉県と 県内60市町村との リレーション - お客さま、 民間企業との ネットワーク - 事業計画策定や 誘致イベントの 開催サポート
雇用の拡大	
公共施設の更新	
税収増加	
財政負担の抑制	



人に
よりそう 質の高い金融サービスで「真に選ばれる銀行」へ。

「オムニ・アドバイザーとしてお客様の悩みを解決したい」 強い「信念」と豊かな「経験」で、お客様の想いをカタチにします。

■ オムニ・アドバイザーとは

りそなグループでは、「お客様の喜びがりそなの喜び」を実現する「オムニ・アドバイザー」の育成に力を入れています。あらゆる場面において、お客様に寄り添い、お客様の喜び、想いをカタチにします。

■ 一人ひとりがお客様に寄り添う

自分自身をお客様の立場に置き換え会話することでお客様の真の「悩み・ニーズ」を見つけ出していきます。そして、真の「悩み・ニーズ」にお応えべく強い「信念」をもって、お客様へソリューションを提案します。

■ 「経験」を大切にする

私たちが目指す「オムニ・アドバイザー」に必要なものは「知識」だけではありません。お客様の想いに共感できる豊かな「経験」も重要です。

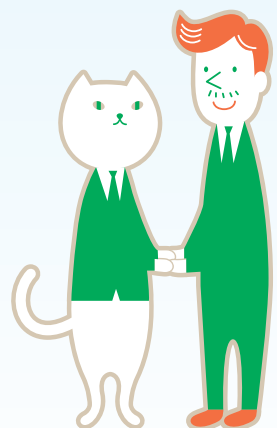
強い「信念」と豊かな「経験」を有する「オムニ・アドバイザー」を目指してまいります。

■ オムニ・アドバイザーの5つのポイント



悩みを引き出し理解

ニーズを顕在化



私のオムニ・アドバイザー宣言
埼玉北地域 本庄住宅ローン相談プラザ
牧 知恵 (まき ちさと)

信頼

「親しみやすく、安心して頼られる存在に。」

ローンプラザの担当者として、お客様に寄り添い、一緒に考え、身近で信頼されるパートナーを目指します。



私のオムニ・アドバイザー宣言
埼玉中央地域 大宮西支店 営業課
鈴木 由希 (すずき ゆき)

思いやり

「来店されたお客様の想いを汲み取ったご案内を。」

営業課のチームリーダーとして、お客様の想いを第一に考え、課全体でサービスをご提供します。



私のオムニ・アドバイザー宣言
埼玉西地域 所沢支店 渉外課
染谷 直樹 (そめや なおき)

共感

「お客様のお悩みを分かち合える存在に。」

法人渉外の担当者として、経営者の側に立ち、お悩みを分かち合えるような多くの経験を積んでまいります。



私のオムニ・アドバイザー宣言
埼玉東地域 加須支店 渉外課
福岡 万里 (ふくおか まり)

信念

「お客様の喜びにつながるご提案を。」

個人渉外の担当者として、ご提案がお客様の喜びにつながるよう、お客様の気持ちになって考えます。



私のオムニ・アドバイザー宣言
埼玉営業本部 県庁支店 副支店長
伊藤 舜輔 (いとう しゅんすけ)

顕在化

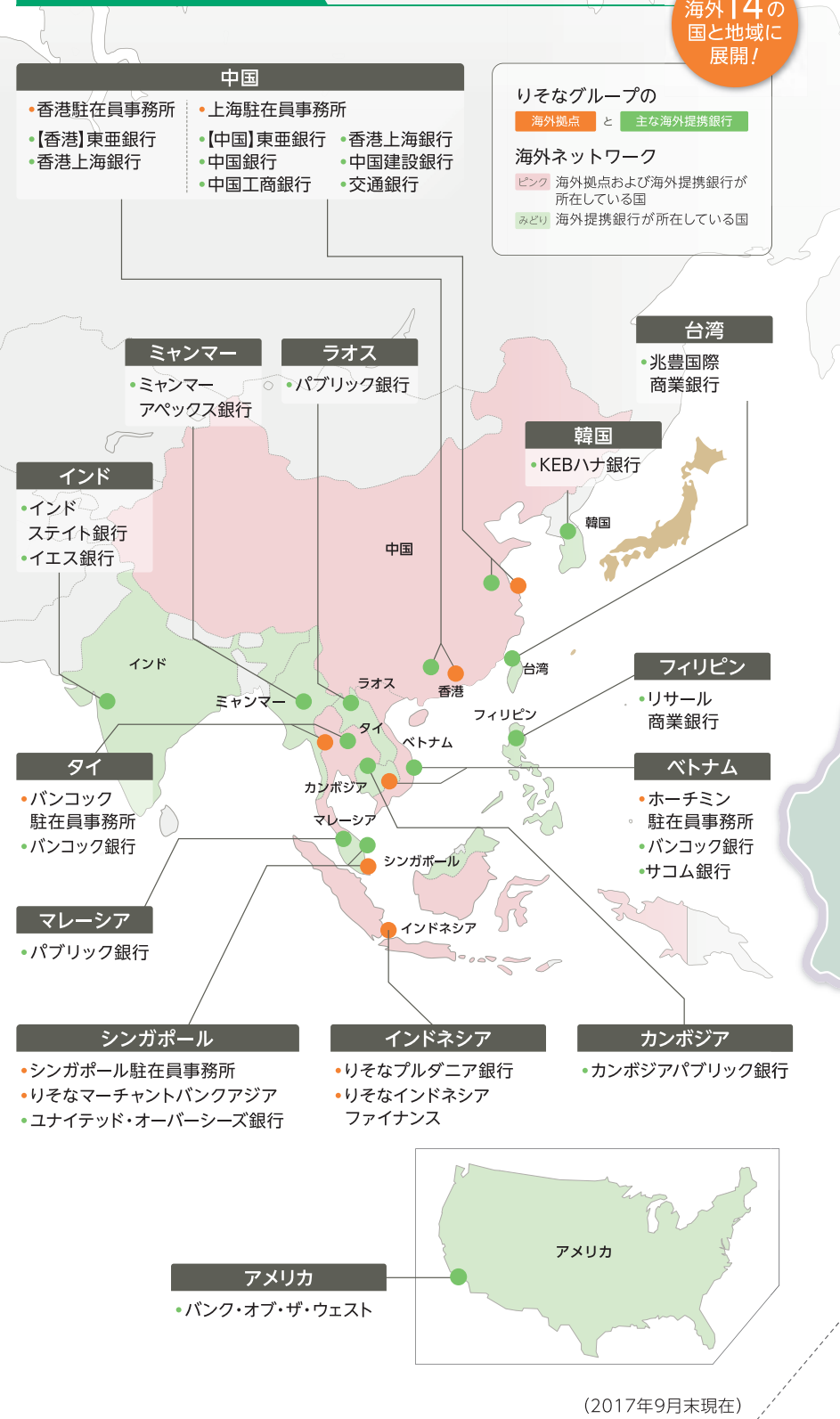
「すべての経験・知識を、地元埼玉のために。」

経験・知識を活かし、慣習にとらわれない柔軟な発想で、埼玉県とともに地元埼玉の皆さまの声にお応えしてまいります。

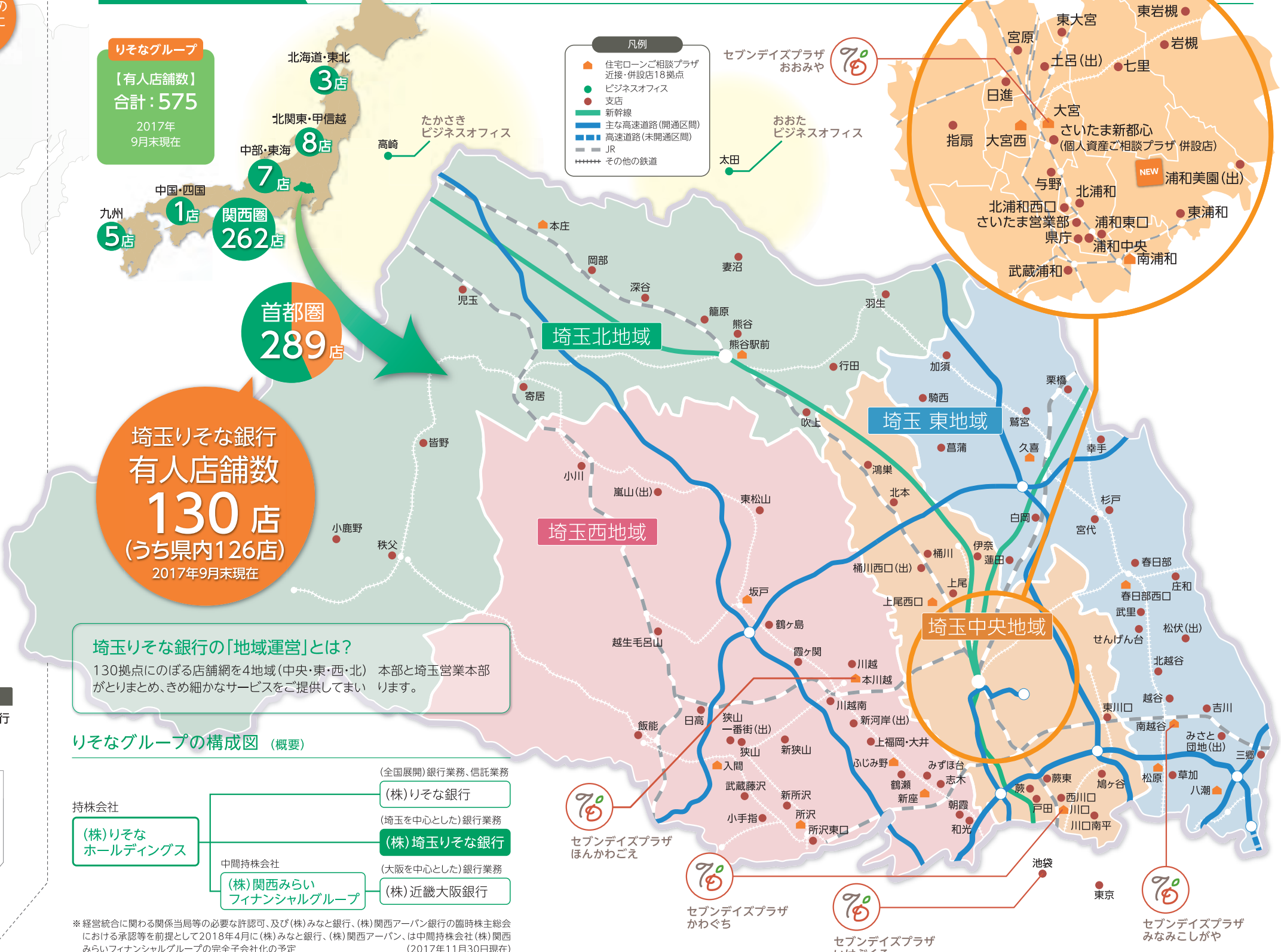


りそなグループの充実したネットワークを活かした「新しい 金融サービス」の提供を通じて、地元埼玉の皆さまとともに歩んでまいります。

海外ネットワーク



国内・県内ネットワーク



中央地域



お客さまの想いに寄り添い、
夢を実現できる
未来をともに創ってまいります。



営業本部長
(川口・上尾ブロック)
宮崎 恒史

営業本部長
(浦和・大宮ブロック)
前田 哲哉

武蔵一宮氷川神社 「明治天皇御親祭150年大祭」への献灯

2017年10月28日(土)、武蔵一宮氷川神社(大宮氷川神社)で明治天皇御親祭150年大祭の本祭が行われ、当社は祭りの一連の行事について参道を照らすための提灯50基を献灯しました。この祭りは明治天皇が行幸されて祭儀を執り行ってから150周年を祝したもので、9月から10月にかけて横綱稀勢の里の土俵入りをはじめとしたさまざまな行事が行われました。



TOPICS



世界最大の花火「第16回こうのす花火大会」

2017年10月8日(日)、第16回こうのす花火大会が開催され、当日は60万人を超える観客が見守る中、15,000発超の花火が打ち上げられました。こうのす花火大会は、鴻巣市商工会青年部が2002年から開催しており、2014年には四尺玉の打ち上げが重さ464.826キログラムで世界最大の花火としてギネス世界記録®に認定されています。

西地域



地域のお客さまの明るい未来に向けた
たしかな歩みを、これからも全力で
サポートしてまいります。



営業本部長
藤田 正幸

「川越まつり」ユネスコ無形文化遺産登録後、初の開催

2017年10月14日(土)～15日(日)にかけて、川越市内で川越まつり(川越氷川祭の山車行事)が開催され、当社は祭りへの協力として、川越支店の駐車場を山車の保管小屋や囃し手の休憩用テントの設置場所として開放しました。

川越まつりは、2016年11月にユネスコの無形文化遺産に「日本の山・鉾・屋台行事」として登録された33の祭礼行事の一つに名を連ねており、祭りでは豪華絢爛な多くの山車が巡行しました。



TOPICS



「日本スリーデーマーチ」第40回記念大会

2017年11月3日(金)～5日(日)に、東松山市他による主催で日本最大のウォーキングイベント「日本スリーデーマーチ」が開催され、当社は150名を超える社員がウォーキングおよびパレードに参加しました。1978年に始まった当イベントは今年、第40回記念大会を迎え、のべ10万人を超える参加者が武蔵野の豊かな自然を楽しみました。

東地域



地域の親しみあるパートナーとして、
お客さまの輝く笑顔を創るお手伝いを
してまいります。



営業本部長
広川 正則

事前エントリーによる企業募集 「草加柿木地区産業団地」

埼玉県は2017年7月から都道府県としては初の取組みである事前エントリーによる企業募集を実施しました。草加柿木地区産業団地は国道4号バイパス東埼玉道路の沿道かつ外環道の草加インターチェンジからも4.2キロメートルと交通アクセスの良さが特徴の産業団地です。当社も地元金融機関として、企業誘致に向けた取組みを強化するとともに、開発の進展に合わせたソリューションのご提供に努めてまいります。



TOPICS



「花咲徳栄高等学校」夏の甲子園、 県勢初の優勝

2017年8月23日(水)、第99回全国高等学校野球選手権大会で加須市にある花咲徳栄高等学校が広島県代表の広陵高等学校を14-4で破り、春夏通じて同校初、また埼玉県勢初の夏の甲子園での全国優勝を果たしました。

北地域



お客さまの描く豊かな暮らしのために、
ライフステージに合わせて、
あらゆるシーンでお手伝いしてまいります。



営業本部長
山崎 浩一

妻沼高等学校「合同企業説明会」の開催

2017年6月29日(木)、当社は熊谷市が取り組む定住人口の増加を後押しすべく、熊谷市、くまがや市商工会、熊谷公共職業安定所、熊谷法人会妻沼支部と連携し、妻沼高等学校の3年生を対象とした合同企業説明会を開催しました。

当日は地元企業7社が参加し、将来の進路を考える地元の高校生に向けて、職住接近によるワーク・ライフ・バランスの充実など地元企業への就職の魅力を説明しました。



TOPICS



「足袋蔵のまち行田」埼玉県内初の 日本遺産認定

2017年4月28日(金)、日本遺産(文化庁が認定する地域の歴史的な魅力や特色を通じて日本の文化・伝統を語るストーリー)に「和装文化の足元を支え続ける足袋蔵のまち行田」として行田市の足袋産業にかかわる一連の文化財39件が認定されました。



お客さまの想いに寄り添った
ご提案を通じて、お客さまの望む未来へ
ともに歩んでまいります。



営業本部長
浅香 哲也

「埼玉県人会 夏のイベント」への協力

2017年8月23日(水)、埼玉県人会の交流会「埼玉応援団大集合! I Love Saitama! from Tokyo 2017」が、池袋のホテルメトロポリタンで開催されました。

当日は、ラグビーワールドカップ2019に向けた選手へのインタビューや、川越・中台囃子連の皆さまによるお囃子と舞が披露され、当社もブースを出展し、県内の授産施設を紹介いたしました。

上田県知事をはじめとする埼玉ゆかりの方々600人以上が参加され、大いに盛り上がりしました。



TOPICS



「第8回世界盆栽大会inさいたま」

2017年4月27日(木)～30日(日)にかけて、文化の普及や技術向上を目的として世界の盆栽愛好家が一堂に集う世界盆栽大会が、さいたま市内で開催されました。

第1回の旧大宮市での開催以来、28年ぶりにさいたま市で開催され、メイン会場のさいたまスーパーアリーナには約45,000人が来場されました。

埼玉県の取組みとお知らせ



楽しく歩いてポイント貯めよう 「埼玉県コバトン健康マイレージ」



県民の皆さんの健康寿命の延伸をめざし、手軽に健康づくりに取組める「埼玉県コバトン健康マイレージ」の運用を始めました。これは、データ送信機能付きの歩数計やアプリをダウンロードしたスマートフォンをもって、ウォーキングや特定健診の受診などでポイントを貯め、抽選により賞品が当たる仕組みになっています。健康マイレージに参加して、気軽に楽しく健康づくりを始めませんか。

まずは、参加登録を!



※ 歩数計の送料を負担していただきます。 ※ お住まいの市町村により参加資格・条件が異なります。詳しくはWEBなどで確認してください。

お問合せは ▶ 埼玉県保健医療部健康長寿課 ▶ 048(830)3578 又は 埼玉県コバトン健康マイレージ事務局へ ▶ <https://kobaton-mileage.jp/>

■ 埼玉県中小企業制度融資のお知らせ

埼玉県では、県が金融機関に利子補給を行うことにより、中小企業の皆様が県の定める低い利率で、金融機関から融資を受けることができる様々な制度を用意しています。ぜひ、ご活用ください。

お問
合せ先 ▶ 埼玉県金融課 ▶ TEL 048-830-3801
又は、地元商工会議所・商工会



埼玉県マスコット「コバトン」「さいたまっちゃん」



INFORMATION

「つみたてNISA」2018年1月 制度スタート!

運用した利益に対して非課税

積立による長期投資を強く後押ししていく観点から2017年度税制改正において、「つみたてNISA」が創設されました。
「つみたてNISA」を使って投資をすると運用した利益に税金がかからないため、少額から毎月コツコツ、長期で資産形成したい方向けの少額投資非課税制度です。

つみたてNISAはこんな制度…

買付方法

積立のみ

買付は積立のみ

積立契約による定期的かつ継続的な買付(積立)のみとなります。

非課税投資枠

40万円/年

年間40万円まで投資可能

年間40万円、非課税投資枠を利用できます。
1月から1年間買付けした場合、月あたり約33,000円を上限として始められます。

非課税の期間

最長20年

非課税期間は最長20年間

2018年1月から始めると、
最長20年×40万円=800万円の
非課税投資枠が利用可能です。



最長
20年



=

非課税投資枠
最大
800
万円

対象商品

国が定めた基準を満たす
投資信託

対象商品は長期・積立・分散投資に適した 一定の投資信託のみ

信託期間が長い、手数料が低水準、分配頻度が毎月でないなど、
国が定めた基準をクリアしている商品が対象です。

※ 現行の「NISA」と「つみたてNISA」は併用できません。



STOP 振り込め詐欺!

このような電話がかかってきたらご注意ください!

- 医療費や保険料を還付します
- 銀行員や銀行協会職員がキャッシュカードをお預かりします
- 息子や孫の上司が現金を取りに伺います

少しでも「怪しい」と感じたら…ご家族、最寄りの警察、
最寄りの銀行等にご相談ください。

※ 当社では、お客さまが振り込め詐欺等の被害に遭うことのないように、高額のお振込みやお引出しには、警察官の同席をさせていただいております。



振り込め詐欺被害者救済法に関する照会窓口

フリーダイヤル 0120-07-3192

月～金曜日9:00～17:00(祝日、振替休日、12月31日、1月1日～3日を除く)

※ 振り込め詐欺等の被害に遭われた方や、当社の口座に被害金を振り込まれた方からの照会を受け付けています。



個人

ライフステージに応じたお客さまのニーズに豊富なラインナップの商品・サービスでお応えします。

新社会人

社会人デビュー

- ・新規口座「リそなスタートパック」
- ・リそなデビットカード(VISA)
- ・クレジットカード
- ・カードローン
- ・医療、がん保険

ご結婚

二人の生活設計を考えたい

- ・定期預金、投資信託(NISA)
- ・積立預金、積立投資信託
- ・保険の見直し

お子さまの誕生

こどもの将来のために

- ・学資保険
- ・教育ローン
- ・きょういく信託
- ・保険の見直し

住宅購入

マイホーム購入を検討したい

- ・住宅ローン
- ・リフォームローン
- ・保険の見直し

セカンドライフ

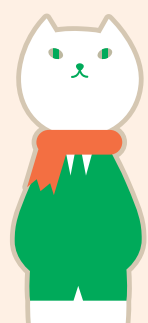
二人の老後を考えたい

- ・退職金きちんと運用プラン
- ・投資信託、公共債、外貨預金
- ・保険の見直し
- ・セカンドライフローン

つなぎたい想いを

ご家族のために

- ・マイトラスト
- ・ハートトラスト
- ・遺言信託



TOPICS

新「リそなデビットカード(VISA)」サービス開始

普通預金口座への「Visaデビット機能」標準装備
「リそなデビットカード」「リそなデビットカード(JMB)」のサービス開始～

2017年10月2日(月)より、従来のデビットカードサービスをレベルアップして、新たなサービスの提供を開始しました。

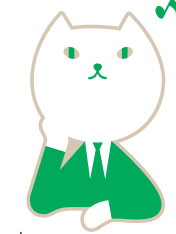
大手行初!
標準装備

個人のお客さまの普通預金口座のキャッシュカードに「Visaデビット機能」を標準装備します。

業界初!
店頭即時発行

非接触決済機能「Visa payWave」付カードを店頭即時発行。
口座を開設していただいたその日からご利用いただけます。

Visa payWave対応マークのあるVisa加盟店で「ピッ」とかざすだけでお支払が完了する、よりスピーディーな支払い方法です。



●さまざまなシーンでご利用でき、使い勝手も抜群。

使ったその場で引き落とし。
現金感覚で利用ができる。

Visaマークのあるお店なら、
世界中どこでも。

もちろん、
ネットショッピングでも利用可能。

海外ATMでも
現地通貨が引出し可能。

＜リそなデビットカード＞

店頭発行用カード

スマート口座用

カード

年会費
無料

＜リそなデビットカード(JMB)＞

店頭・スマート口座共通カード

※リそなデビットカード(JMB)

は初年度年会費無料、2年目

以降は「1,080円+消費税」。

但し、年1回以上のご利用、

または25歳以上の方は年

年会費無料です。

TOPICS

「リそなグループおまとめアプリ」サービス開始

一つのアプリでリそなグループの取引を一元管理

2017年11月20日(月)より、リそなグループの銀行口座、クラブポイント、リそなカードなどの資産情報を簡単にまとめて管理できるアプリサービスを開始しました。

まとめて管理できるなんて
便利ですね。



銀行口座*
残高・入出金
明細照会

リそなカード
お支払い
確定額

確定拠出年金
残高確認

*リそな銀行、埼玉りそな銀行、近畿大阪銀行

法人

りそなグループのさまざまな機能を活かし、お取引先企業の皆さまを積極的に支援します。

¥

資金調達

- 各種ご融資、社債発行等の資金調達
- ・埼玉りそなインキュベーションファンド
- ・次世代育成型私募債
- ～明日へのパスポート～

産業育成支援

地域産業育成に向けた成長分野への積極的支援

- ・農業・食品、医療・介護、環境・エネルギー、ものづくり高度化

信託機能

グループネットワークを活かした信託機能のご提供

- ・企業年金、自社株継承信託、遺言信託等

決済手段

さまざまなチャネルを活かした決済手段のご提供

- ・リそなビジネスダイレクト
- ・リそな外為Webサービス
- ・リそなネット
- ・リそなPayResort

海外進出支援

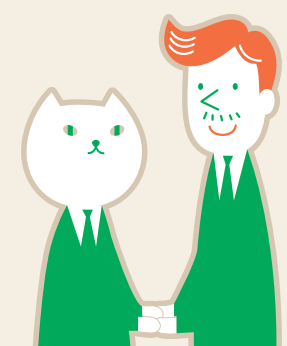
アジア・米国における海外展開支援ネットワーク

- ・現地情報の提供
- ・支援機関との連携

人材戦略支援

当社ネットワークを活かした人材戦略支援

- ・就職活動イベント
- ・人材戦略セミナー



TOPICS

埼玉りそなの決済ソリューション

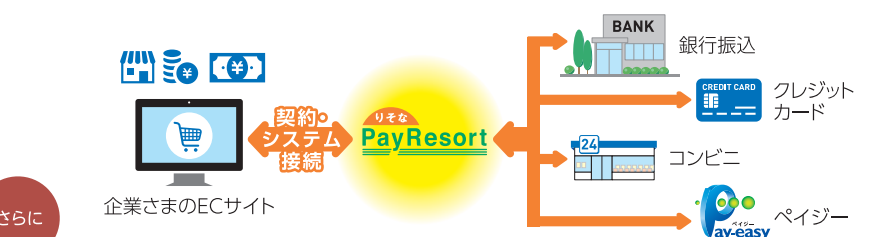
お客さまの決済基盤の確立によるビジネスの効率性向上に貢献

りそなPayResort

インターネット通販等に必要の決済手段のご提供と決済代金の回収を、お取引先企業に代わって、りそなグループが行うサービスです。

4つの手段でインターネット取引での
決済手段の大部分をカバー

各取引の売上状況・決済状況が
一目で確認可能



さらに BtoB-EC*との連携で、注文受付・在庫管理や請求書作成や入金確認など決済事務代行サービスなどさらなるビジネス効率化に向けたサービスをご紹介します。

電話等での受注ミスの削減

在庫確認の効率化

新規開拓の時間確保

*企業同士の取引をインターネット上で行うためのWEBサイト

TOPICS

埼玉りそなの人材戦略支援

りそなグループの関連会社と連携して、さまざまな面から人材に関する経営課題解決をサポート

企業・学生、
双方のニーズへの対応

働き方改革に関する
情報の積極的発信

プロフェッショナル人材戦略拠点
など行政との連携

働き方改革セミナー(7月)

りそなグループ共催で働き方改革にスポットを当てたセミナー「中小企業こそ取り組みたい働き方改革」を開催しました。

合同企業説明会(9月)

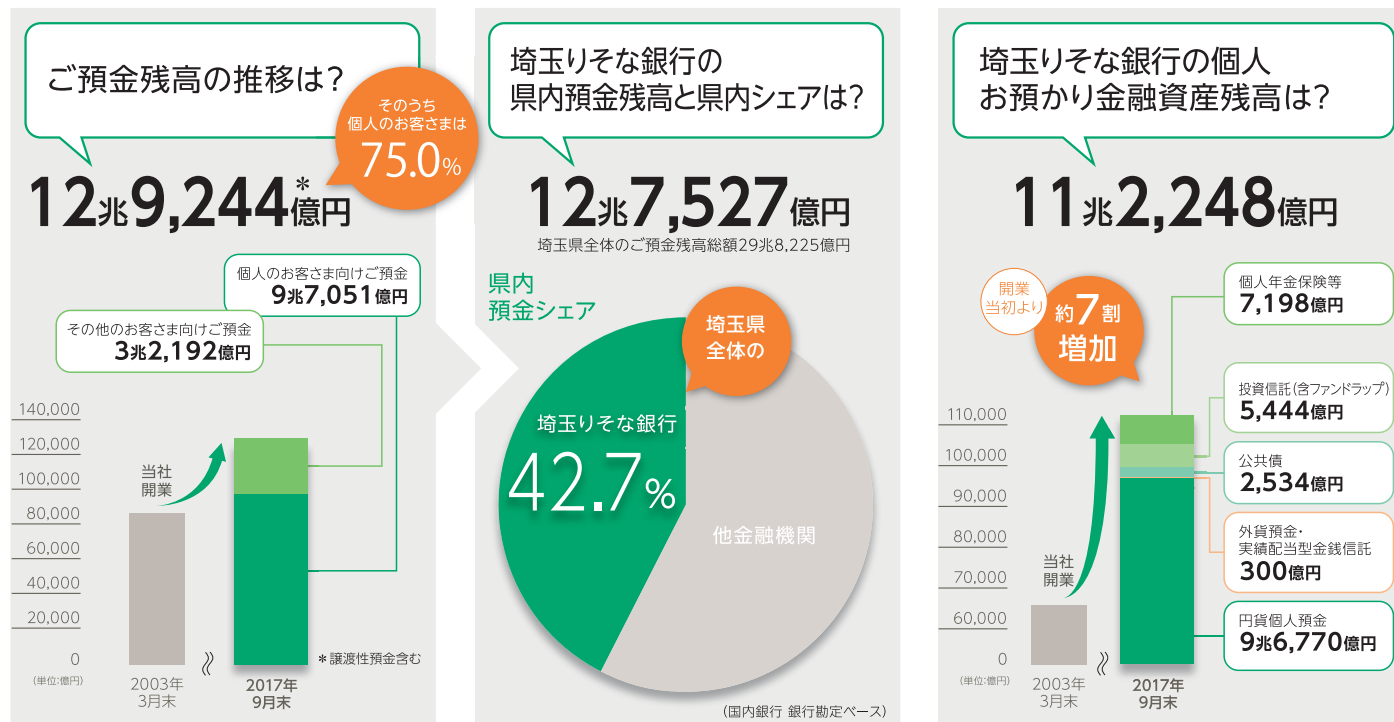
りそな総合研究所との共催で2018年新卒者・若年層の既卒者と地元企業の出会いを創出する目的で「ジョブフェスタ埼玉2017」を開催しました。



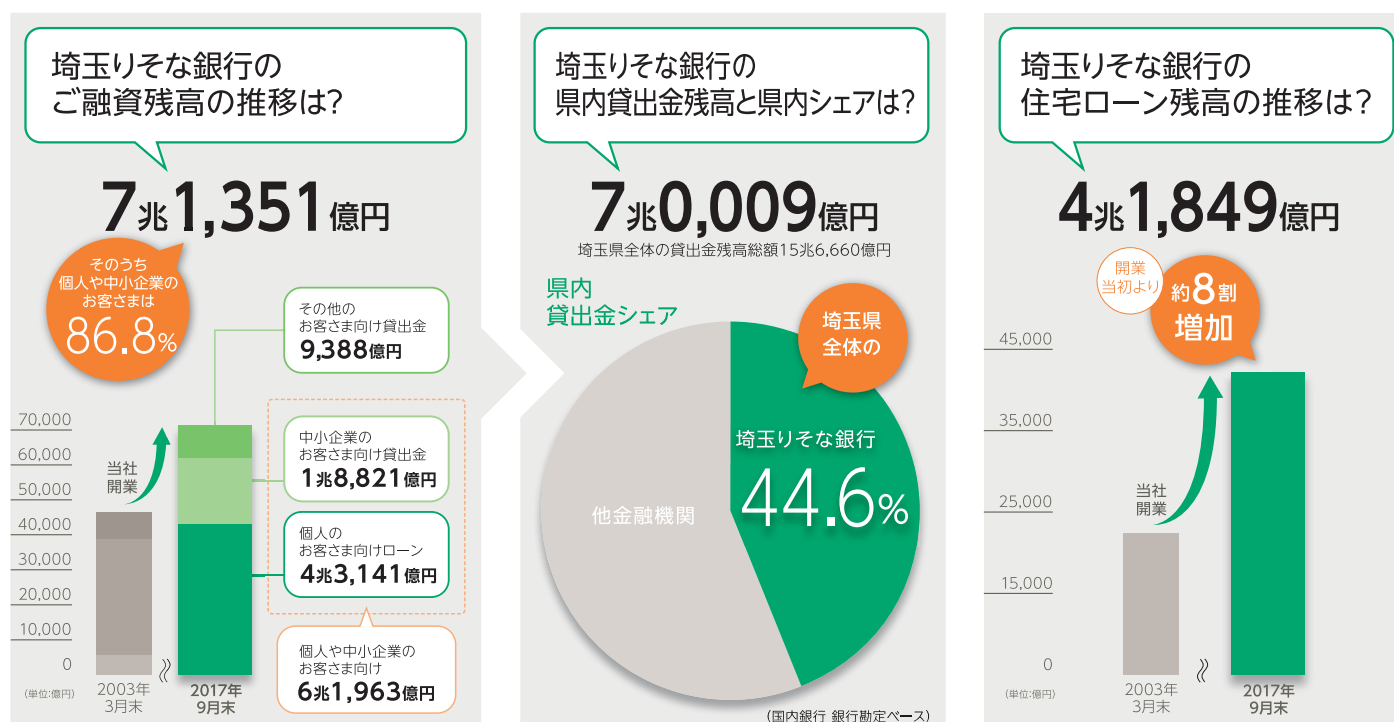


ご預金・ご融資額は順調に拡大し、
圧倒的な県内シェアを確保！

金融資産のお預かり状況

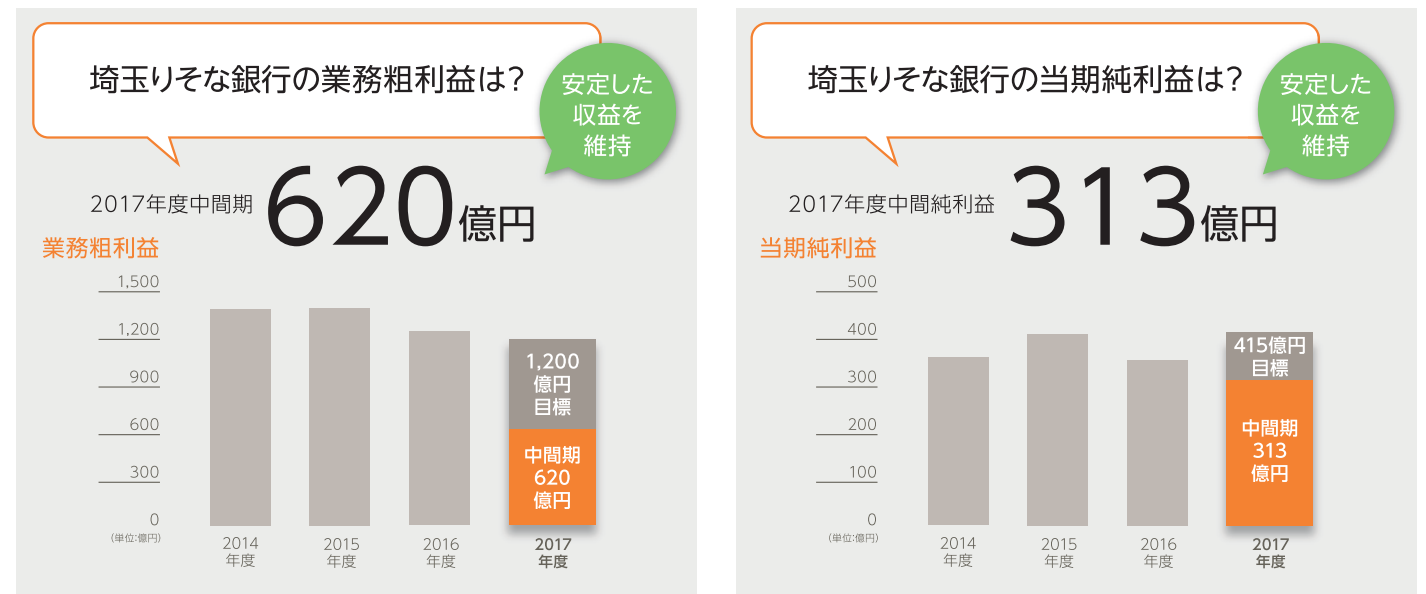


貸出金の状況

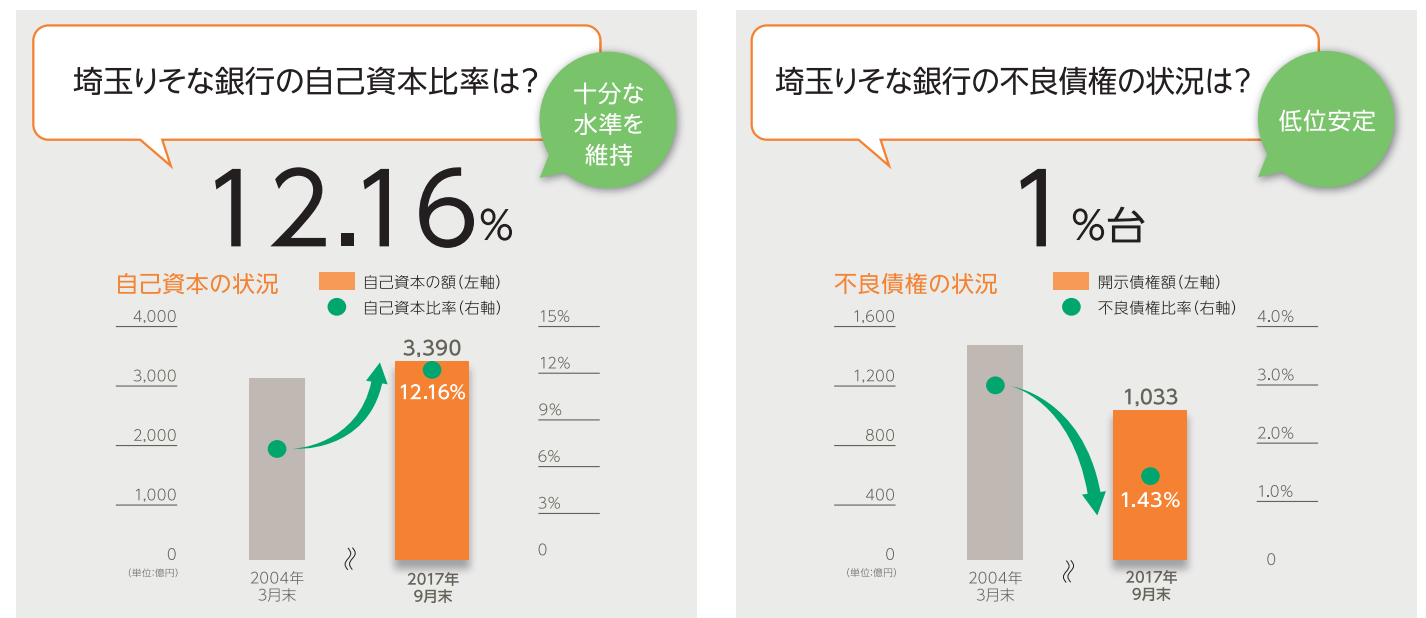


県内トップの地域金融機関として、
安定的な収益力と高い健全性を維持！

収益について



健全性について



■ 会社概要

- ・設立 2002年8月(2003年3月営業開始)
- ・本店所在地 埼玉県さいたま市浦和区常盤七丁目4番1号
- ・代表者 社長 池田 一義
- ・資本金 700億円

・株主(持株比率) (株)りそなホールディングス(100%)

・従業員数 3,308人(嘱託・臨時雇用を除く)

・格付(長期) ・Moody's(A2) ・R&I(A+) ・JCR(A+)

※計数は2017年9月末時点および2017年9月期

詳しくは、りそなグループホームページの
「財務情報・IRライブラリー」をご覧ください。

<http://www.resona-gr.co.jp/holdings/investors/ir/index.html>

りそなグループ 財務情報・IRライブラリー

検索